

STELLENAUSSCHREIBUNG

RATIONAL Technische Lösungen GmbH – A Crest Group Company sucht ab sofort für eine Festanstellung in Vollzeit einen

Technischen Vertrieb m/w/d

Das Unternehmen RATIONAL Technische Lösungen GmbH ist seit 1999 der Spezialist für industrielle Ultraschallreinigung. Vom kompakten Gerät bis hin zur voll automatisierten Anlage – wir helfen unseren Kunden, die passende Lösung für ihren individuellen Anwendungsfall zu finden. Die Grundlage unseres Erfolges bilden unsere Mitarbeiter. Durch ihren Einsatz, gepaart mit Fachkompetenz, Engagement und Ideenreichtum, sind wir als RATIONAL den stetig steigenden Anforderungen des Wettbewerbs gewachsen.

Der **Technische Vertrieb m/w/d** zeichnet als wesentlicher Baustein der Aufbau- und Ablauforganisation verantwortlich für die Anbahnung und den Verkauf anspruchsvoller technischer Lösungen und Dienstleistungen in einem dynamischen Marktumfeld unter Berücksichtigung der individuellen Kundenbedürfnisse sowie der technischen und wirtschaftlichen Machbarkeit.

Aufgaben

- Kompetenter Ansprechpartner bei Kundenanfragen
- Ausarbeitung, Kalkulation & Erstellung von Angeboten
- Betreuung von Projekten von der Angebotsphase bis hin zum After Sales Service
- Schnittstelle zwischen dem Kunden und der hauseigenen Konstruktion & Fertigung
- Pflege & Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Akquise neuer Kunden & Kooperationen
- Planung, Erstellung & Durchführung von Marketingmaßnahmen
- Repräsentation des Unternehmens, z.B. auf Messen

Profil

- Abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Maschinenbau oder vergleichbare technische Ausbildung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Leidenschaft für den Vertrieb
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb sowie betriebswirtschaftliche Zusatzqualifikation wünschenswert
- Engagierter, verantwortungsbewusster Teamplayer mit ausgeprägtem logischem Verständnis & Zahlenaffinität
- Durchsetzungsfähigkeit, Hands-on-Mentalität sowie ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- Lösungsorientierter Denkansatz sowie die Fähigkeit, den Kunden „zu lesen“
- Hohe Eigenmotivation sowie strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft regional, national & international
- Verhandlungssichere Deutsch- & Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- Sicherer Umgang mit PC & MS Office
- Führerschein PKW

Bei Interesse senden Sie uns Ihre Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen an

Email: info@rational-tl.de

Oder per Post an die Adresse

Rational Technische Lösungen GmbH
Erlenweg 4
18198 Stäbelow